

Marktumfeld prägt das erste Quartal des GJ19

Q1 GJ19 Quartalsmitteilung (ungeprüft)

OSRAM Licht AG | 7. Februar 2019

Licht ist OSRAM

OSRAM

Disclaimer

Dieses Dokument enthält zukunftsgerichtete Aussagen, die Risiken und Ungewissheiten z.B. in Bezug auf erwartete Ergebnisse aus den im Dokument beschriebenen Geschäftsaktivitäten unterliegen. Zukunftsgerichtete Aussagen können insbesondere Angaben zu zukünftigen Ereignissen und finanziellen Ergebnissen, Plänen, Strategien, Erwartungen, Aussichten, zum Wettbewerbsumfeld, zu regulatorischen Bestimmungen sowie zu Angebot und Nachfrage umfassen. Die OSRAM Licht AG hat diese zukunftsgerichteten Aussagen auf der Grundlage aktueller Einschätzungen und Erwartungen sowie gewisser Annahmen getroffen, die häufig außerhalb des Einflussbereichs der OSRAM Licht AG liegen. Die tatsächlichen Finanzergebnisse können wesentlich von den zukunftsgerichteten Aussagen abweichen, da Schätzungen, Planzahlen und Projektionen mit inhärenten Ungewissheiten behaftet sind; tatsächliche Finanzergebnisse können insofern besser oder schlechter als erwartet ausfallen. Aufgrund dieser Ungewissheiten sollten sich Leserinnen und Leser dieses Dokuments nicht unangemessen auf zukunftsgerichtete Aussagen verlassen. Die enthaltenen Informationen können sich überdies ohne Ankündigung ändern; die OSRAM Licht AG übernimmt keine Verpflichtung und beabsichtigt auch nicht, über gesetzliche oder regulatorische Verpflichtungen hinaus zukunftsgerichtete Aussagen sowie zugehörige Schätzungen und Annahmen zu aktualisieren.

Dieses Dokument enthält gewisse nicht-IFRS-Kennzahlen, unter anderem FCF, EBITDA, EBIT, EBITDA-Marge, Investitionen, Investitionen in Prozent vom Umsatz, Nettofinanzschulden und Betriebskapital. Wir haben diese Kennzahlen sowie weitere Daten in dieser Präsentation zur Verfügung gestellt, weil wir der Ansicht sind, dass es sich um für Investoren nützliche Informationen zur Beurteilung unserer Ergebnisse handelt. Unsere Verwendung dieser zusätzlichen Finanzkennzahlen unterscheidet sich von anderen in der Branche verwendeten Definitionen und sollte nicht isoliert oder als Alternative zu unseren nach IFRS berichteten Ergebnissen betrachtet werden.

Aufgrund von Rundungen ist es möglich, dass sich einzelne Zahlen in diesem und anderen Berichten nicht genau zur angegebenen Summe aufaddieren und dass dargestellte Prozentangaben nicht genau die absoluten Werte widerspiegeln, auf die sie sich beziehen.

Wir schreiten trotz herausforderndem Marktumfeld konsequent voran

Statement des CEO



Highlights erstes Quartal

- Umsatz **828 Mio. €**
- Bereinigte EBITDA-Marge von **11.3%**
- Wachstums-, Kosten- und Strukturmaßnahmen sind eingeleitet
- Strategischer Umsetzungsplan auf Kurs

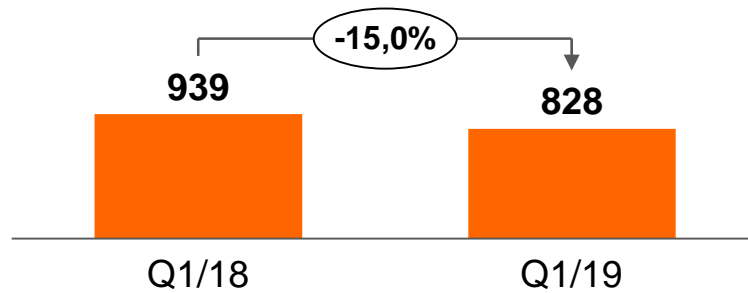
Die Marktdynamiken, auf die wir bereits im letzten Quartal hingewiesen hatten, haben sich weiter verstärkt und zu einem herausfordernden ersten Quartal 2019 geführt. Eine erhebliche Abkühlung unserer Kernmärkte, das besonders schwache Wachstum in China, anhaltende Nachwirkungen der WLTP Situation in Europa sowie weiter andauernde Handelskonflikte wirken sich auf alle unsere Geschäftsbereiche aus. Die Visibilität nach vorne bleibt für die kommenden Quartale eingeschränkt. Zusätzlich zu unseren laufenden Performance Programmen haben wir weiterführende strukturelle Maßnahmen eingeleitet.

Mit dem Verkauf unseres Service-Geschäfts in den USA (SLS), schärfen wir unser Portfolio weiter in Richtung einer Hightech Photonik Aufstellung und schreiten auf unserem strategischen Pfad konsequent voran.

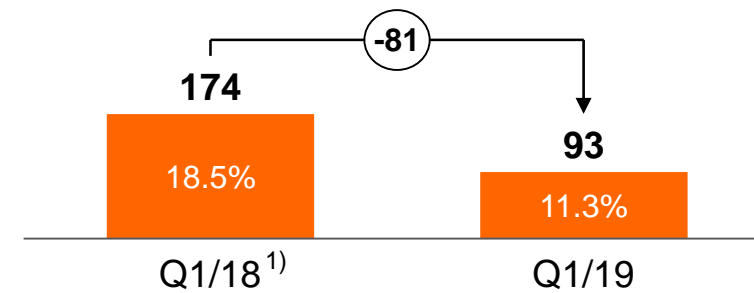
Die Consumer Electronics Show in Las Vegas (CES) trat als eines der Highlights des vergangenen Quartals hervor. Die Präsentation unserer neuesten Photonik-Produkte erfuhr ein überwältigend positives Feedback potenzieller und bestehender Kunden.

Schwierige Wirtschafts- und Marktdynamiken prägen ein herausforderndes erstes Quartal 2019

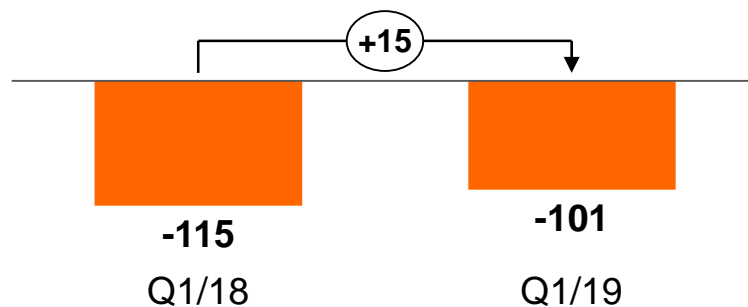
Umsatz (Mio. €) / vglb. Wachstum



Bereinigtes EBITDA (Mio. €) / Marge



Free Cash Flow (Mio. €)



Kommentar

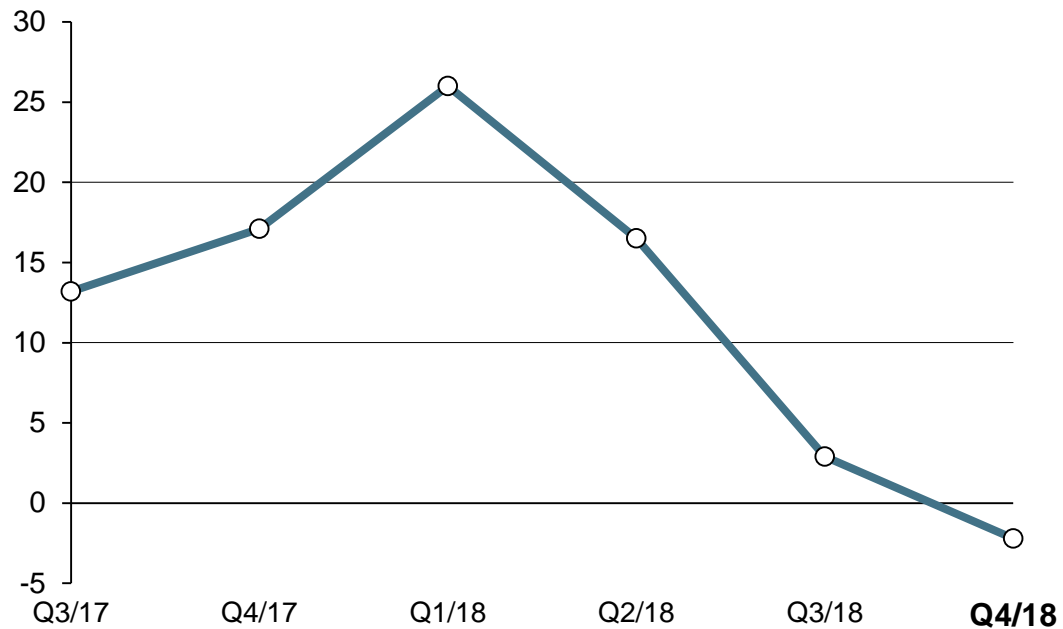
- Autoabsatz in China verzeichnet schwächstes Quartal seit 2005 (Markt)
- WLTP Nachwirkungen in Europa dauern an
- Industrie-übergreifende Bereinigung der Lieferketten

¹⁾ Enthält einen positive Einmaleffekt aus der Veräußerung einer kleineren, nicht-strategischen Aktivität.

Wirtschaftliches Umfeld deutet auf eine Abkühlung hin

IFO Weltwirtschaftsklima

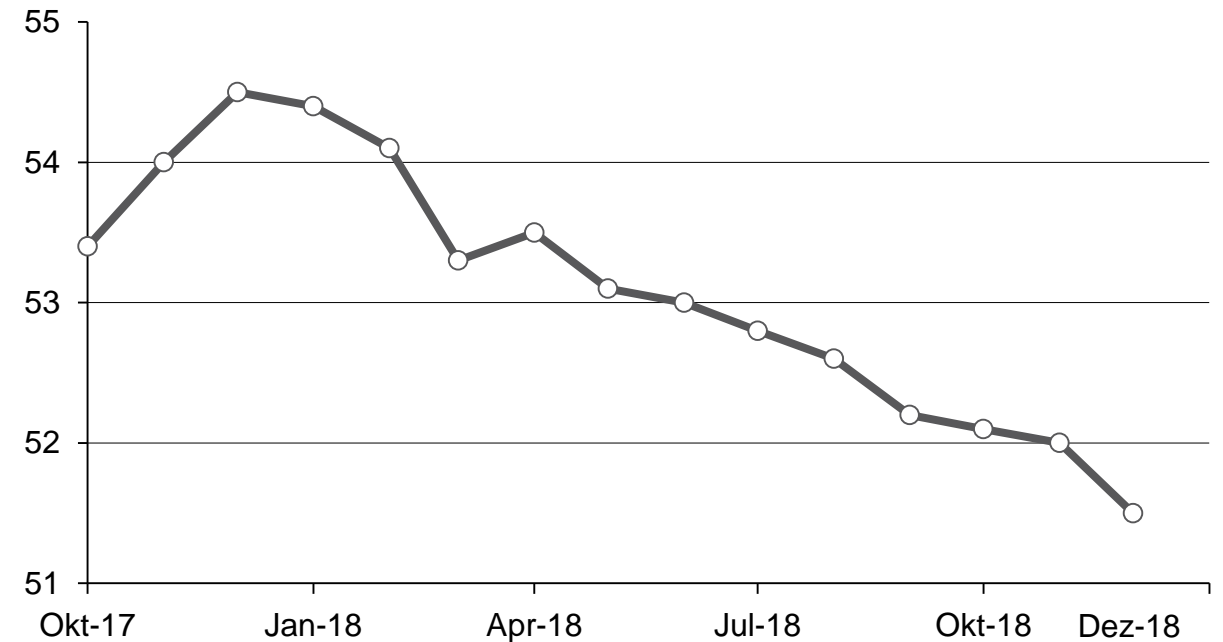
IFO Weltwirtschaftsklima-Index, basierend auf Kalenderjahr



Quelle: IFO World Economic Survey, Nov. 2018

Weltweite Industriefertigung (PMI)

Einkaufsmanager-Index, basierend auf Kalenderjahr

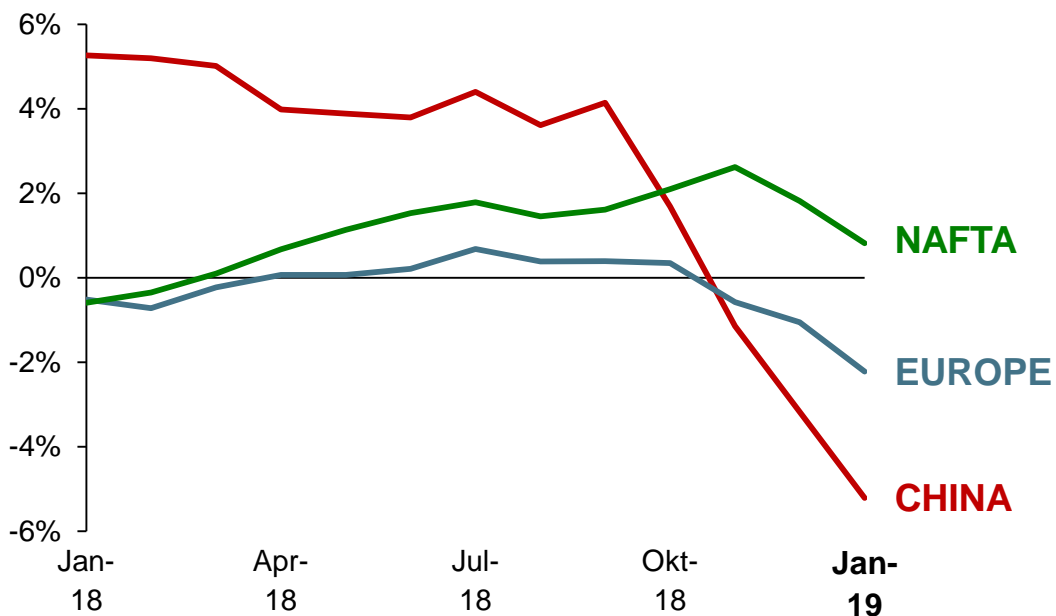


Quelle: J.P.Morgan und IHS Markit in Verbindung mit ISM und IFPSM, Jan. 2019

Autoabsatz in China verzeichnet schwächstes Quartal seit Jahren

IHS – PKW-Produktion

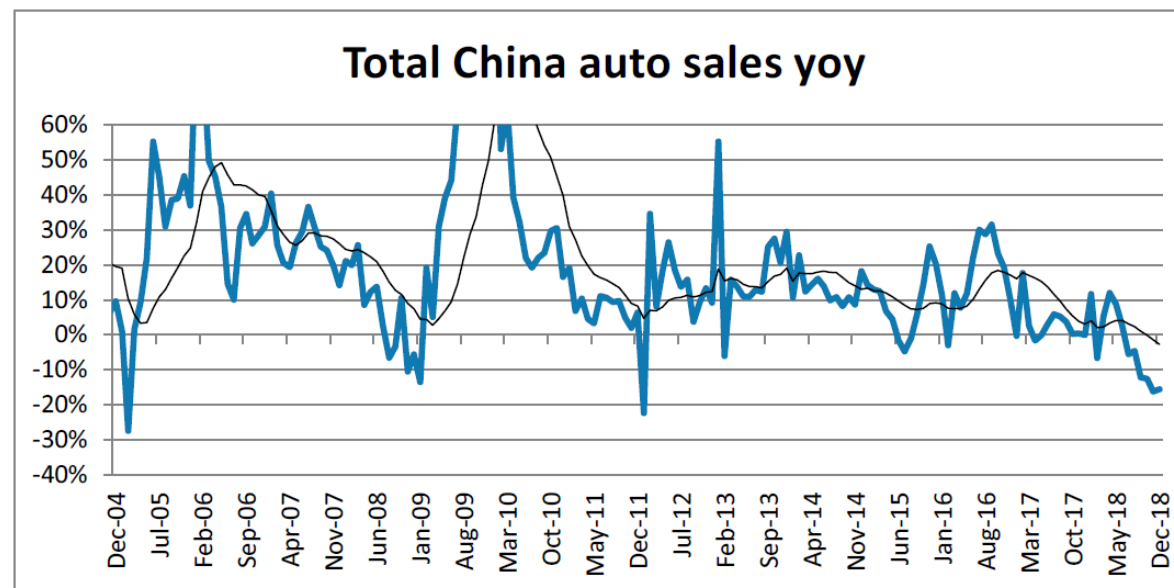
(Im Vergleich zum Vorjahr)



Quelle: IHS Jan. 2019

China Autoabsatz

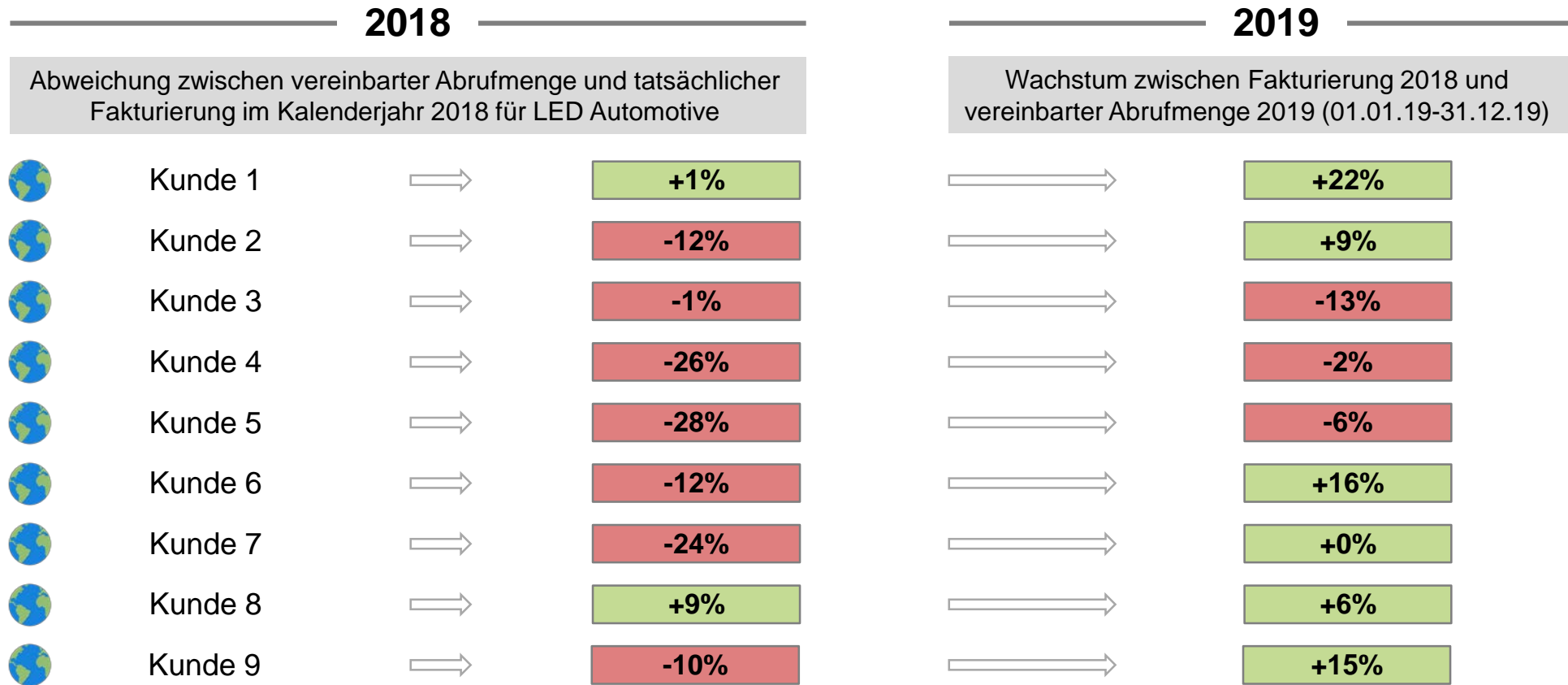
Wachstum im Vergleich zum Vorjahr in Prozent, basierend auf Kalenderjahr



“China auto sales (...) down 15% yoy - the worst quarter in (...) history back to 2005”¹⁾

Quelle: CAAM; ¹⁾ Morgan Stanley research vom 29. Januar 2019

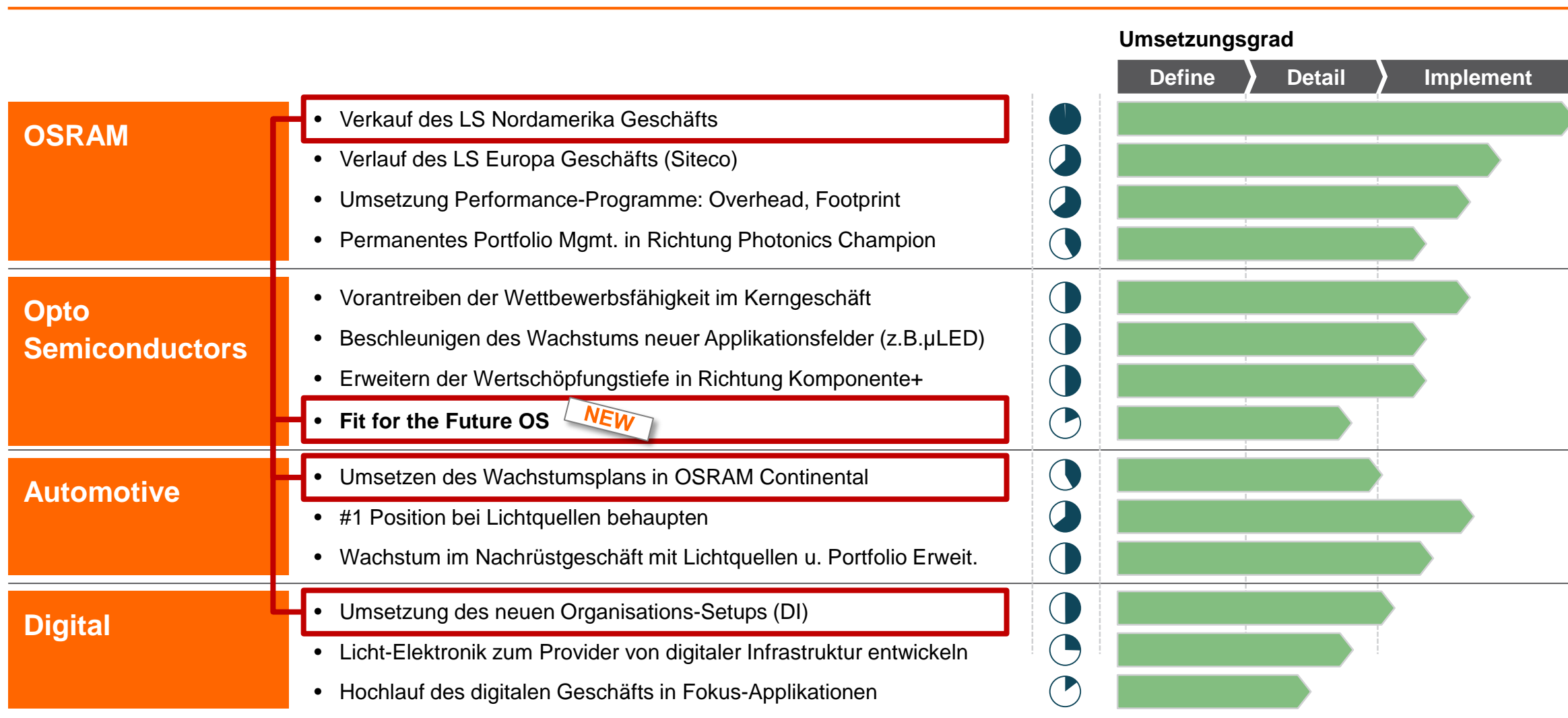
Einkaufsvolumen-Vereinbarung mit OSRAM Top-Kunden (Automotive Tier 1) deuten für das GJ19 auf Wachstum hin



• 2018 blieben einige Top-Kunden hinter deren vereinbarten Abrufmenge zurück
 • Für 2019 deuten die vereinbarten Abrufmengen auf eine verbesserte Bestellsituation hin

Operative Umsetzungsprogramme sind in Kraft

Status Q1/19



OSRAM ist weiter auf dem Weg zu einem führenden Photonik-Spieler

Consumer Electronics Show 2019, Las Vegas

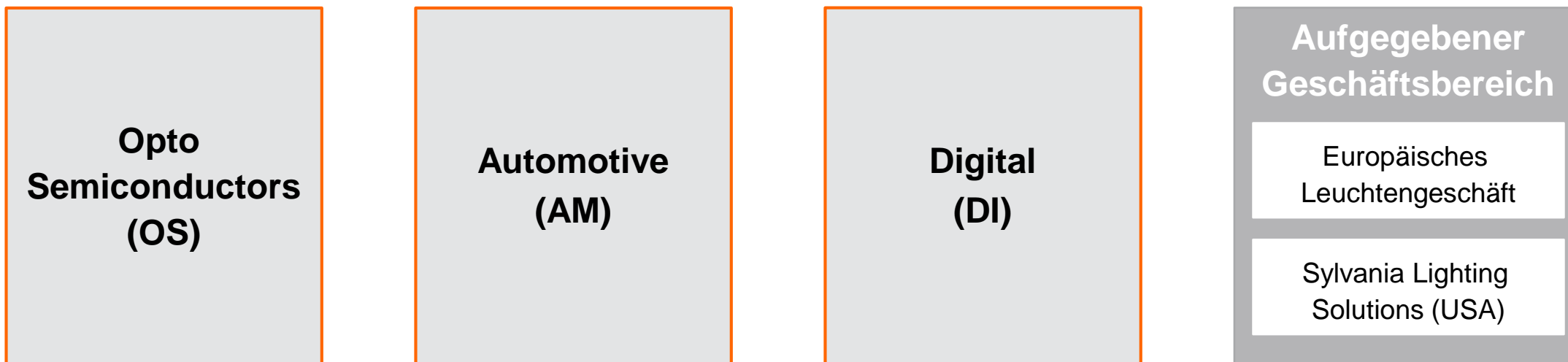


- 35 neue Produktvorstellungen
 - Inkl. LIGHTELLIGENCE, Chronogy Eyewear and HCL Lounger
- 3.600 Neukunden-Leads
 - +75% vs. 2018
- Beträchtliche Social Media Reichweite
 - Global Engagement: ~4,8 Mio (2018: 36.600)



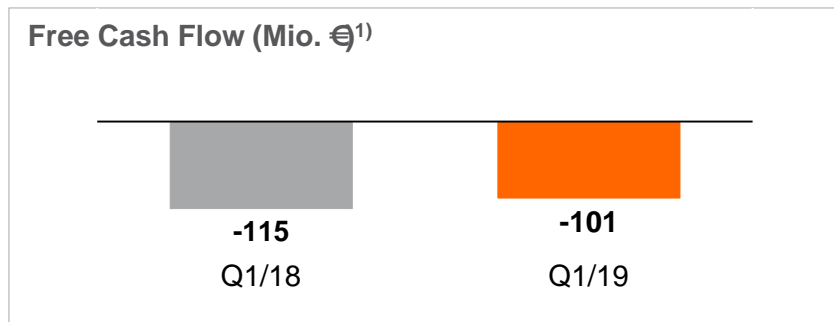
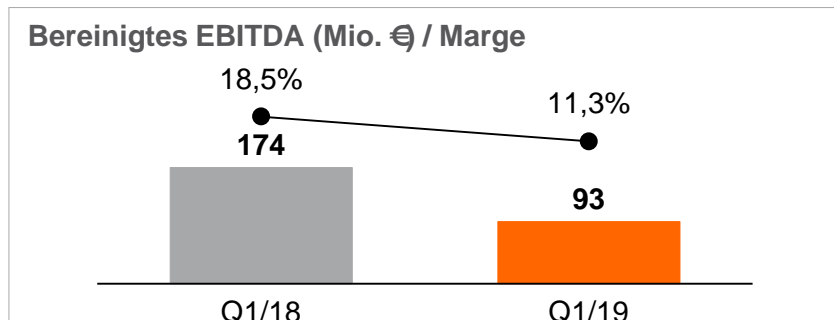
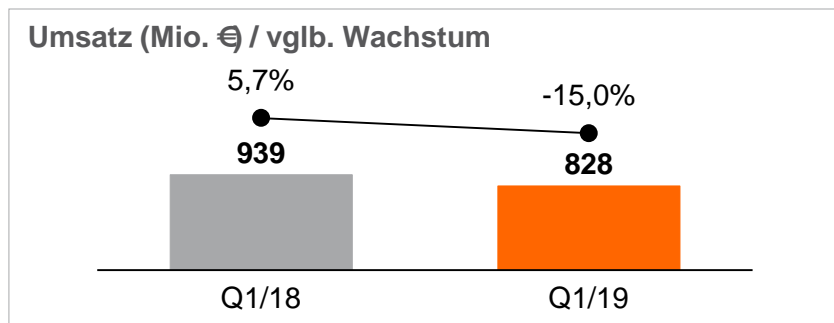
OSRAM' neue Reporting-Segmente

Reporting-Segmente seit 1. Oktober 2018¹⁾



¹⁾ Asiatisches Leuchtengeschäft in Corporate Items enthalten.

Zusammenfassung der finanziellen Performance im 1. Quartal GJ19



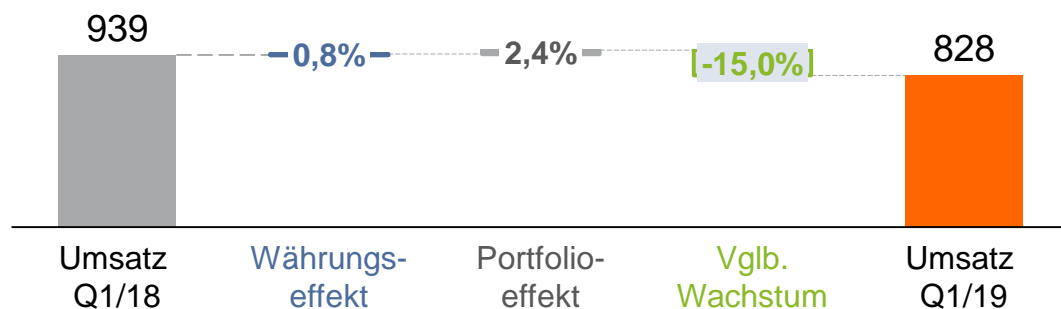
- **Vergleichbares Umsatzwachstum** in Q1 GJ19 bei **-15,0%**; IFRS15 Effekt ca. -1%; **Umsatzrückgang** in allen Segmenten
- Beschleunigter Marktrückgang, insbesondere in den Kernmärkten Automotive, Allgemeinbeleuchtung und Mobile Devices
- Schwaches Wachstum in China, anhaltende Handelskonflikte und Anpassungen der Lieferketten wirkten sich negativ aus
- Bereinigte EBITDA-Marge in Q1 GJ19 bei **11,3%** verglichen mit **18,5%** in Q1 GJ18
- **Sonderthemen** im EBITDA in Q1 GJ19 von -24 Mio. €
- Negativer **Free Cash Flow** von -101 Mio. €; Investitionen in Höhe von 105 Mio. €; operativer Cash Flow leicht positiv
- **Ergebnis nach Steuern:** -5 Mio. € aus fortgeführten Geschäftsbereichen; -80 Mio. € aus aufgegebenem Geschäftsbereich beeinflusst durch die Wertminderung von -61 Mio. € im Zusammenhang mit der Klassifizierung des europäischen Leuchtengeschäfts als aufgebener Geschäftsbereich

¹⁾ Definiert als Mittelzufluss (-abfluss) aus der betrieblichen Tätigkeit abzüglich Investitionen.

Umsatzrückgang in allen Segmenten

Umsatz (Mio. €)

OSRAM Konzern: Umsatzbrücke Q1 GJ19 ggü. VJ



Umsatzwachstum Q1 GJ19 ggü. VJ

	Nom. Wachstum	Währungseffekt	Portfolioeffekt	Vglb. Wachstum
Opto Semiconductors	-14,6%	1,7%	0,6%	-16,9%
Automotive	-9,8%	0,9%	0,4%	-11,0%
Digital	-8,8%	0,0%	7,9%	-16,7%

Kommentar

- Leicht positiver Währungseffekt¹⁾
- IFRS 15 Effekt in Q1/19 bei ca. -1%
- Portfolioeffekt im Zusammenhang mit M&A-Aktivitäten (Fluence, BAG, Vixar, OSRAM Continental)

Regionenaufteilung Q1 GJ19

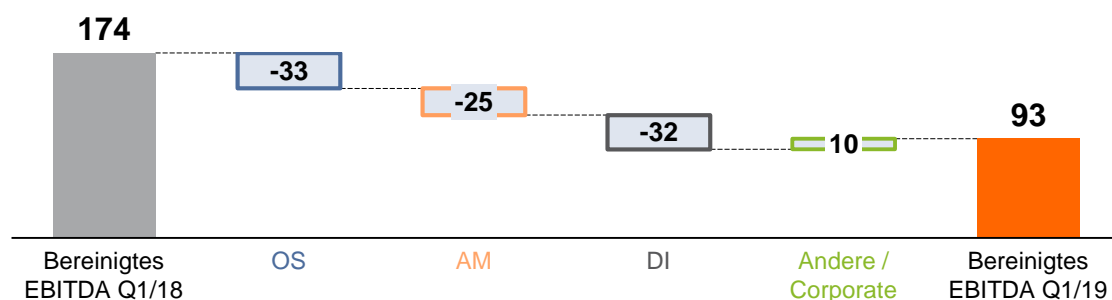


¹⁾ EUR/USD bei 1,15 in Q1/19 vs. 1,19 in Q1/18.

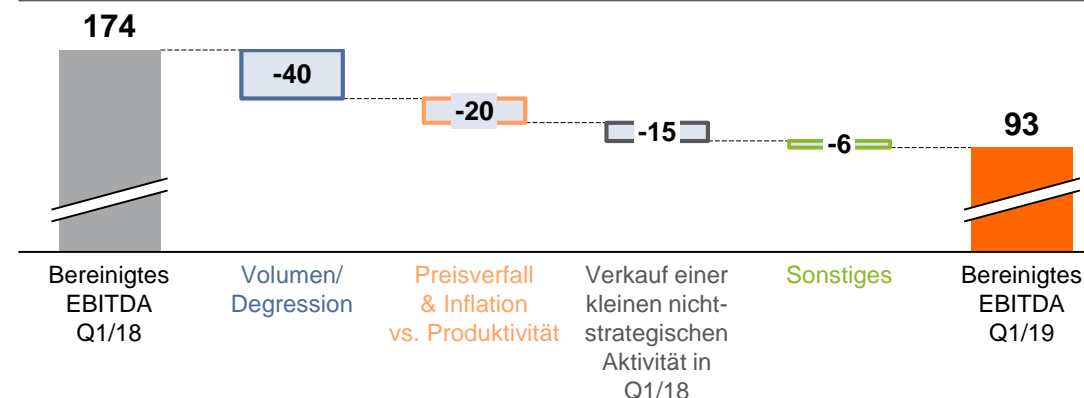
Operativer Leverage beeinflusst Profitabilität bei rückläufigem Volumen

Bereinigtes EBITDA (Mio. €) / Bereinigte EBITDA-Marge (%)

Bereinigtes EBITDA¹⁾ Q1 GJ19 ggü. VJ



Bereinigtes EBITDA¹⁾ Q1 GJ19 ggü. VJ



Bereinigte EBITDA-Marge Q1 GJ19

	Bereinigte EBITDA-Marge	Währungseffekt ggü. VJ
Opto Semiconductors	19,8%	-0,1%
Automotive	10,8%	-0,6%
Digital	-4,9%	-0,6%

Kommentar

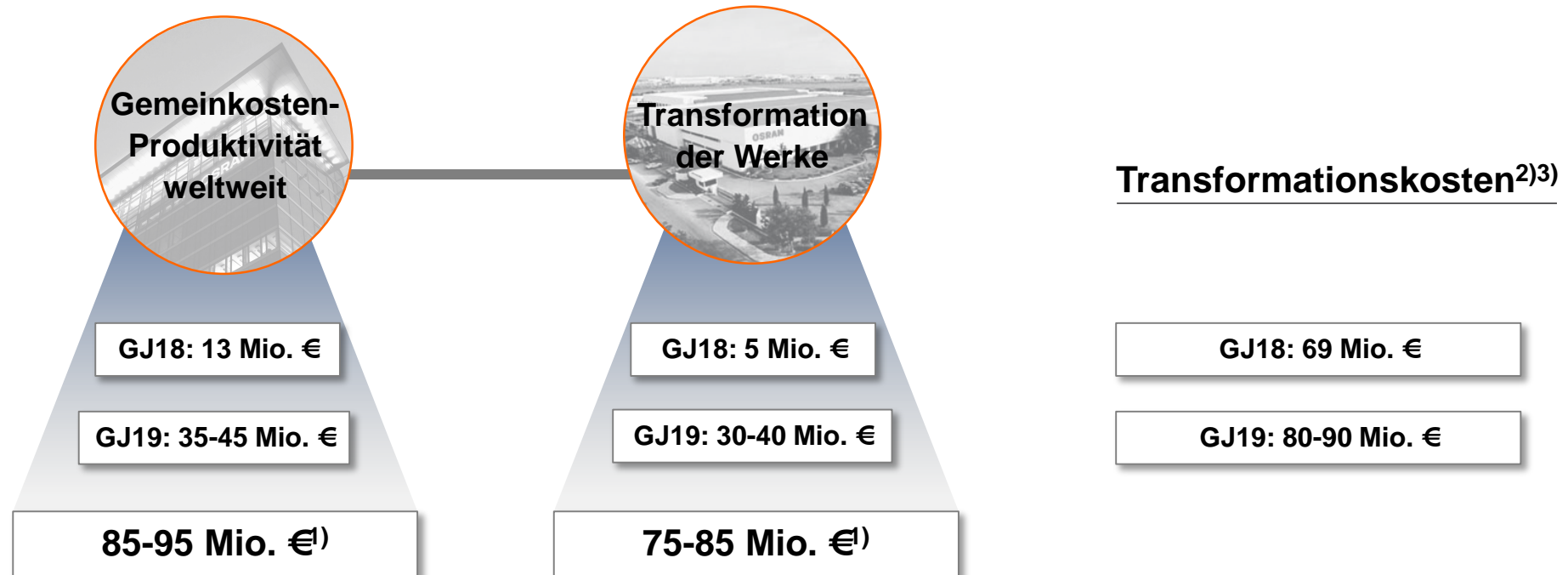
- Negative Volumen-/Degressionseffekte, insbesondere bei OS und AM, wirken sich erheblich auf die Produktivität aus; negative Profitabilität bei DI aufgrund des starken Rückgangs im Bereich elektronische Vorschaltgeräte
- Bereinigtes EBITDA in Corporate Items in Höhe von -14 Mio. €

¹⁾ Bereinigt um Sonderthemen, inkl. u.a. Transformationskosten, wesentliche rechtliche und regulatorische Themen sowie akquisitionsbezogene Kosten, die im Zusammenhang mit dem Erwerb und der Veräußerung von Gesellschaften, Beteiligungen und Geschäftsbetrieben stehen.

Die Einsparziele der Leistungsprogramme wurden bis 2020 auf 160-180 Mio. € angehoben¹⁾²⁾

Funktionsübergreifende sowie BU-spezifische Performance-Programme

Geplante Bruttoeinsparungen

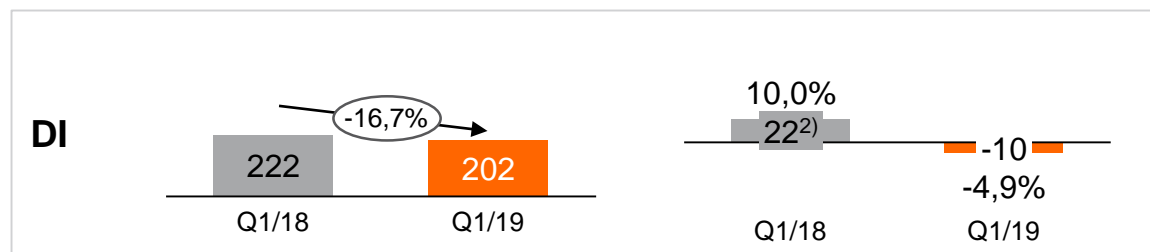
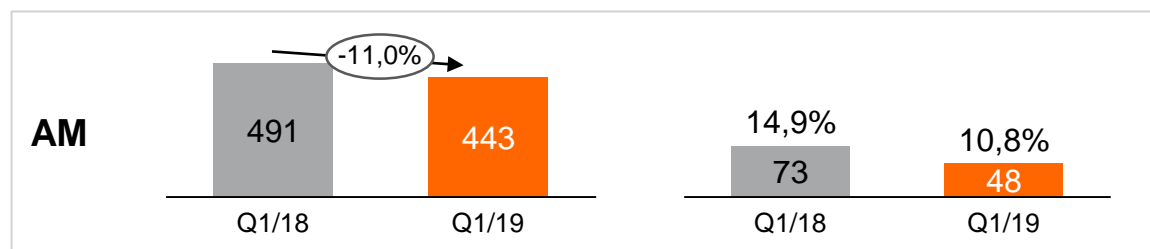
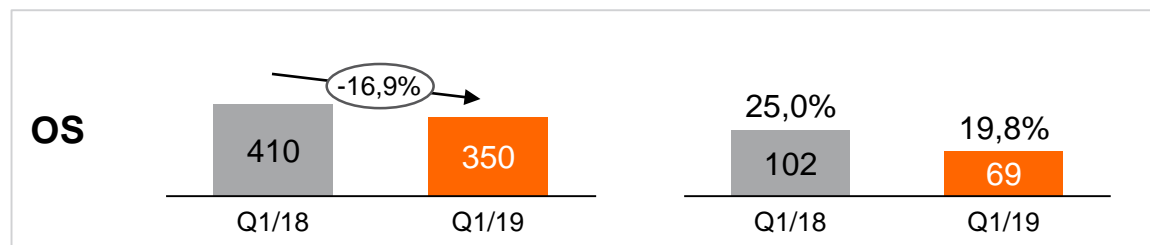


¹⁾ Geschätzte jährliche Einsparungen bis Ende 2020 im Vergleich zum GJ17-Basiswert. ²⁾ Exkl. des europäischen Leuchtengeschäfts und Sylvania Lighting Solutions (USA). ³⁾ Als Teil der Sonderthemen.

Segmente: Finanzkennzahlen Q1 GJ19

Umsatz (Mio. €) / Vglb. Wachstum (%)

Bereinigtes¹⁾ EBITDA (Mio. €m) /
Bereinigte EBITDA-Marge (%)



Kommentar

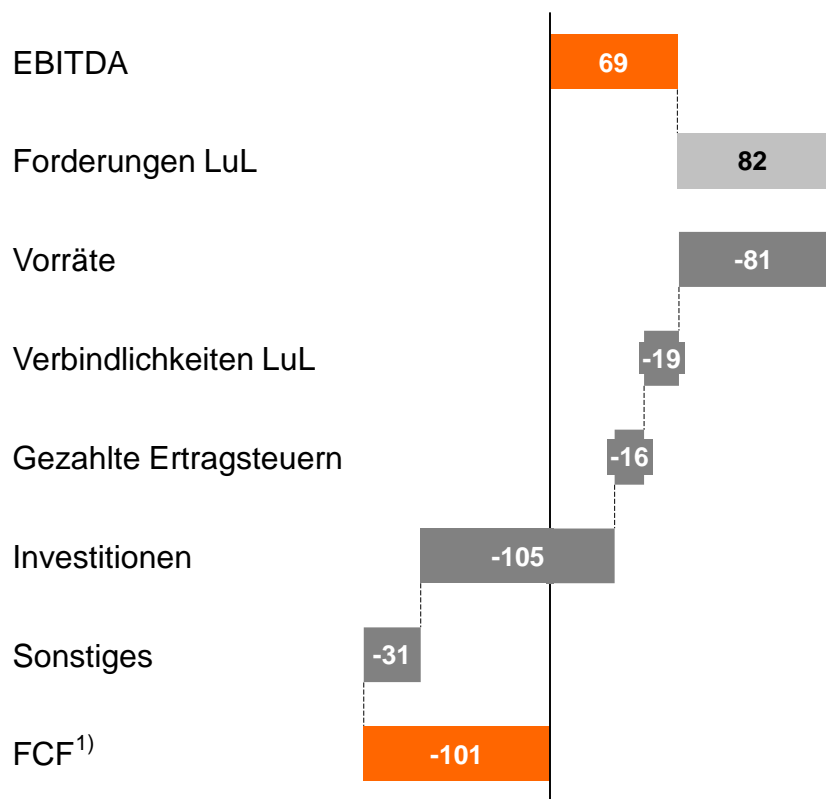
- **OS**
 - Umsatzrückgang in allen Bereichen, bedingt durch die Abschwächung der Automobilnachfrage und der Verlangsamung in China. Lagerbestandsabbau in den Lieferketten des Marktes für Allgemeinbeleuchtung sowie bei Distributoren für Multimarket-Anwendungen
 - Hoher operativer Leverage und geringere Volumina führten zu einem Rückgang der Profitabilität
 - Neue strukturelle Kostenmaßnahmen eingeleitet; Restrukturierungskosten im mittleren zweistelligen Millionenbereich erwartet (Sonderthemen)
- **AM**
 - Schwache Nachfrage in China und Europa führt zu einem Rückgang der traditionellen und LED-Volumina
 - Profitabilität durch geringeres Volumen belastet
- **DI**
 - Die meisten Bereiche mit moderatem bis signifikantem Umsatzrückgang; weiter abschwächendes Geschäftsumfeld (US, EMEA), insbesondere im Bereich der Allgemeinbeleuchtung des DS-Geschäfts
 - Ber. EBITDA rückläufig: weiterhin Gegenwind durch negatives Volumen, geringere Auslastung sowie Kosteninflation bei elektronischen Komponenten

¹⁾ Bereinigt um Sonderthemen, inkl. u.a. Transformationskosten, wesentliche rechtliche u. regulatorische Themen sowie akquisitionsbezogene Kosten, die im Zusammenhang mit dem Erwerb und der Veräußerung von Gesellschaften, Beteiligungen und Geschäftsbetrieben stehen.
²⁾ EBITDA in Q1/18 enthält einen positive Einmaleffekt aus der Veräußerung einer kleineren, nicht-strategischen Aktivität.

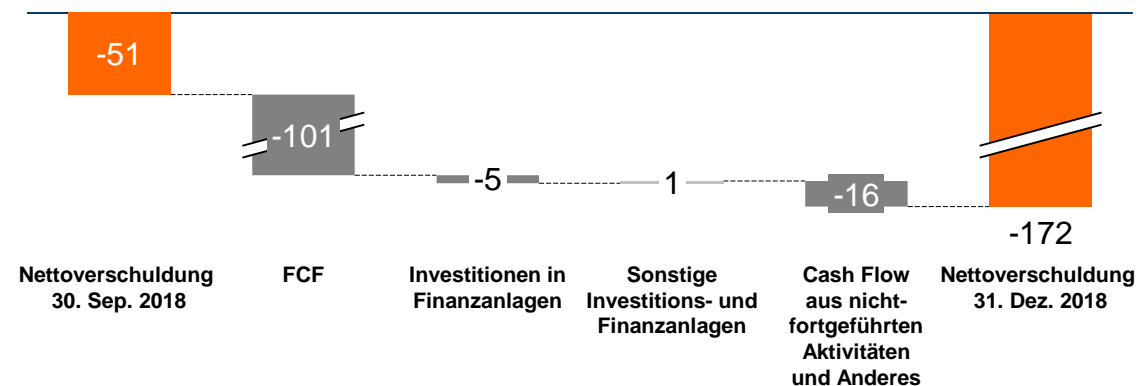
Negativer FCF aufgrund des Investitions-Höhepunktes in Q1 GJ19

Free Cash Flow / Nettoverschuldung (Mio. €)

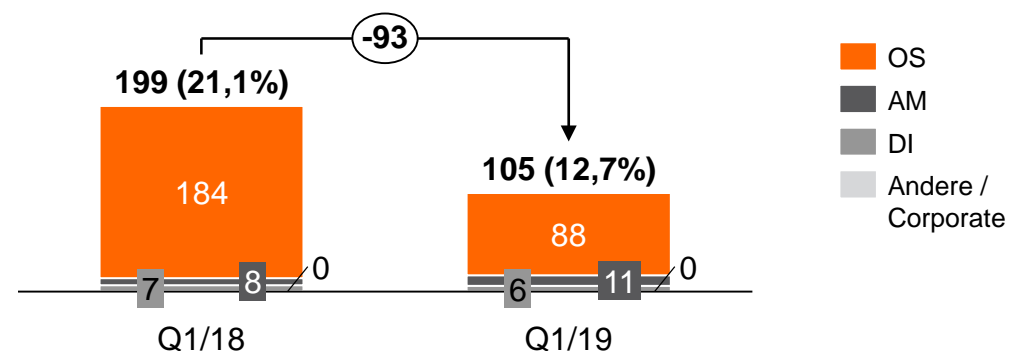
Free Cash Flow¹⁾ Überleitung Q1 GJ19 ggü. VJ



Entwicklung der Nettoverschuldung Q1 GJ19



Investitionen (Prozent vom Umsatz) Q1 GJ19 ggü. VJ



¹⁾ Definiert als Mittelzufluss (-abfluss) aus der betrieblichen Tätigkeit abzüglich Investitionen.

Ausblick für das GJ19¹⁾

Umsatz

Flaches bis moderates²⁾
vergleichbares
Umsatzwachstum

Bereinigte EBITDA-Marge

Bereinigte EBITDA-Marge
von 12% bis 14%

Free Cash Flow

Positiver Free Cash Flow,
im mittleren zweistelligen
Bereich³⁾

- Das Unternehmen hat eine Reihe von Gegenmaßnahmen ergriffen.
- Auch im Segment Opto Semiconductors wurden erhebliche strukturelle Maßnahmen eingeleitet.
- Das Erreichen der Jahresprognose ist abhängig von:
 - Der erfolgreichen Umsetzung dieser Maßnahmen
 - sowie einer Belebung des Auftragseingangs in den nächsten Monaten.

¹⁾ Basierend auf einem Wechselkurs EUR/USD von 1,15 ; basierend auf fortgeführten Geschäftsbereichen, excl. des europäischen Leuchtengeschäfts und Sylvania Lighting Solutions (USA). ²⁾ Flaches bis moderates Wachstum bedeutet Wachstum zw. 0% und 3%.

³⁾ Exkl. Erlöse aus mögl. Veräußerungen.

Finanzkalender und IR-Kontaktinformation

Anstehende Events

- **19. Februar 2019**
Ordentliche Hauptversammlung, München, Deutschland
- **8. Mai 2019**
Quartalsmitteilung für das 2. Quartal 2019, München, Deutschland
- **10. Mai 2019**
Zwischenbericht für das erste Halbjahr 2019, München, Deutschland

Kontakt Investor Relations

Telefon

+ 49 89 6213 4875

Internet

http://www.osram-group.de/de_DE/investors

Email

ir@osram.com

Appendix

Finanzkennzahlen fortgeführte Geschäftsbereiche (ungeprüft)

Konzern (Mio. €)	Q1 GJ18	Q1 GJ19	Veränderung (ggü. Vorjahr)	
			nom.	-11,9%
Umsatz	939	828	vglb.	-15,0%
Bruttoergebnis	34,8%	27,4%		-740 bps
F&E	-92	-98		6,3%
Vertriebs- und Verwaltungskosten	-138	-138		-0,3%
EBITDA	162	69		-57,3%
EBITDA	17,3%	8,4%		-890 bps
Bereinigtes EBITDA	174	93		-46,4%
Bereinigte EBITDA-Marge	18,5%	11,3%		-720 bps
Finanzergebnis, inkl. Equity-Ergebnis (fortgeführte Geschäftsbereiche)	0	-4		-
Ergebnis vor Ertragsteuern (fortgeführte Geschäftsbereiche)	107	-7		-106,2%
Ertragsteuern	-30	2		-105,8%
Ergebnis nach Ertragsteuern (fortgeführte Geschäftsbereiche)	77	-5		-106,4%
Gewinn je Aktie, verwässert, in € (fortgeführte Geschäftsbereiche)	0,78	-0,01		-101,3%
Free Cash Flow (fortgeführte Geschäftsbereiche)	-115	-101		12,9%
Investitionen	199	105		-47,0%
Nettoverschuldung	-51	-172		-236,6%
Eigenkapitalquote	58,2%	56,0%		-220 bps
Mitarbeiter (in Tausend)	25,1	26,0		3,3%

Segmentinformationen (ungeprüft)

Q1 GJ19 (Mio. €)	OS	AM	DI	CIE	OSRAM Licht Konzern
Umsatz	350	443	202	-168	828
Veränderung % (nom. Wachstum)	-14,6%	-9,8%	-8,8%		-11,9%
Veränderung % (vglb. Wachstum)	-16,9%	-11,0%	-16,7%		-15,0%
EBITDA	58	43	-14	-18	69
EBITD-Marge	16,7%	9,7%	-6,7%		8,4%
Sonderthemen EBITDA	-11	-5	-4	-4	-24
darin Transformationskosten	-1	-3	-3	-4	-11
EBITDA vor Sonderthemen	69	48	-10	-14	93
EBITDA-Marge vor Sonderthemen	19,8%	10,8%	-4,9%		11,3%
Vermögenswerte ¹⁾	1.392	844	456	1.957	4.649
Free Cash Flow	-23	-10	-53	-14	-101
Investitionen in immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	88	11	6	0	105
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte	1	6	6	1	13
Abschreibungen auf Sachanlagen	43	11	5	0	59

¹⁾ Nettovermögen auf Segmentebene; Bilanzsumme auf Konzernebene; CIE enthält Überleitungspositionen.

Gewinn- und Verlustrechnung (ungeprüft)

	Drei Monate bis 31. Dezember 2018	Drei Monate bis 31. Dezember 2017
Umsatz	828	939
Umsatzkosten	-601	-612
Bruttoergebnis vom Umsatz	227	327
Forschungs- und Entwicklungskosten	-98	-92
Vertriebs- und Verwaltungskosten	-138	-138
Sonstige betriebliche Erträge	8	18
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-2	-8
Ergebnis aus nach der Equity-Methode bilanzierten Beteiligungen	0	0
Zinsertrag	0	1
Zinsaufwand	-2	-3
Sonstiges Finanzergebnis	-1	2
Gewinn vor Ertragsteuern OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche)	-7	107
Ertragsteuern	2	-30
Gewinn nach Ertragsteuern OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche)	-5	77
Ergebnis nach Steuern des aufgegebenen Geschäftsbereichs	-80	-16
Gewinn nach Steuern	-84	60
Davon entfallen auf:		
Nicht beherrschende Anteile	-4	1
Aktionäre der OSRAM Licht AG	-81	60
Unverwässertes Ergebnis je Aktie (in €)	-0,83	0,62
Verwässertes Ergebnis je Aktie (in €)	-0,83	0,61
Unverwässertes Ergebnis je Aktie (in €) OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche)	-0,01	0,79
Verwässertes Ergebnis je Aktie (in €) OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche)	-0,01	0,78

Gewinn nach Ertragsteuern OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche) (ungeprüft)

	Drei Monate bis 31. Dezember	Drei Monate bis 31. Dezember
	2018	2017
Gewinn/ Verlust nach Ertragsteuern OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche)	-5	77
Sonderthemen (Profit)	33	13
Auf Sonderthemen entfallende Steuern (Profit)	-9	-4
Gewinn nach Ertragsteuern OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche) bereinigt ¹⁾	19	86
Nicht beherrschende Anteile	-4	1
Gewinn nach Ertragsteuern OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche) bereinigt, entfallend auf Aktionäre der OSRAM Licht AG	23	85
Verwässertes Ergebnis je Aktie (in € OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche) bereinigt)	0,24	0,88
Verwässertes Ergebnis je Aktie (in € OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche))	-0,01	0,78
Anzahl Aktien, verwässert	96,9	96,9
Steuerquote	26%	28%

¹⁾ Adjustment for special items (S.I.) includes e.g. transformation costs, substantial legal and regulatory matters, and costs related to mergers and acquisitions activities including the sale of subsidiaries, investments and other businesses.

Bilanz

(ungeprüft)

	31. Dezember 2018	30. September 2018
Aktiva		
Kurzfristiges Vermögen		
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	243	333
Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte	-	0
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	555	614
Sonstige kurzfristige finanzielle Vermögenswerte	42	45
Vertragsvermögenswerte	7	-
Vorräte	791	743
Ertragsteuerforderungen	58	49
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte	157	151
Zur Veräußerung bestimmte Vermögenswerte	136	49
Summe kurzfristige Vermögenswerte	1.988	1.984
Geschäfts- oder Firmenwerte	373	369
Sonstige immaterielle Vermögenswerte	274	296
Sachanlagen	1.555	1.621
Nach der Equity-Methode bilanzierte Beteiligungen	61	66
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	19	19
Latente Ertragsteuern	325	309
Sonstige Vermögenswerte	55	65
Summe Aktiva	4.649	4.730

	31. Dezember 2018	30. September 2018
Passiva		
Kurzfristige Verbindlichkeiten		
Kurzfristige Finanzschulden und kurzfristig fällige Anteile langfristiger Finanzschulden	271	233
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	618	714
Sonstige kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten	69	40
Vertragsverbindlichkeiten	14	-
Kurzfristige Rückstellungen	70	74
Ertragsteuerverbindlichkeiten	97	110
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	328	373
Verbindlichkeiten in Verbindung mit zur Veräußerung bestimmten Vermögenswerten	104	12
Summe kurzfristige Verbindlichkeiten und Rückstellungen	1.572	1.555
Langfristige Finanzschulden	144	152
Pensionen und ähnliche Verpflichtungen	161	162
Latente Ertragsteuern	16	14
Rückstellungen	33	26
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	21	24
Sonstige Verbindlichkeiten	100	121
Summe Verbindlichkeiten und Rückstellungen	2.048	2.053
Eigenkapital		
Gezeichnetes Kapital (Aktien ohne Nennbetrag)	97	105
Kapitalrücklage	1.669	2.034
Gewinnrücklage	687	780
Sonstige Bestandteile des Eigenkapitals	21	3
Eigene Anteile zu Anschaffungskosten	-9	-386
Summe Eigenkapital entfallend auf die Aktionäre der OSRAM Licht AG	2.465	2.536
Nicht beherrschende Anteile	137	140
Summe Eigenkapital	2.602	2.676
Summe Passiva	4.649	4.730

Kapitalflussrechnung (ungeprüft)

	Drei Monate bis 31. Dez. 2018	Drei Monate bis 31. Dez. 2017
Mittelzuflüsse/-abflüsse aus laufender Geschäftstätigkeit		
Ergebnis nach Steuern	-84	60
Überleitung zwischen Gewinn nach Steuern und Mittelzufluss/-abfluss aus laufender Geschäftstätigkeit		
Ergebnis nach Steuern des aufgegebenen Geschäftsbereichs	80	16
Abschreibungen und Wertminderungen	73	56
Ertragsteuern	-2	30
Zinsergebnis	2	1
Ergebnis aus dem Verkauf von Geschäftseinheiten, immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen	0	-15
Sonstiges Ergebnis aus Finanzanlagen	0	0
Übrige zahlungsunwirksame Erträge und Aufwendungen	3	4
Veränderung bei kurzfristigen Vermögenswerten und Verbindlichkeiten		
Veränderung der Vorräte	-81	-34
Veränderung der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	82	7
Veränderung der sonstigen kurzfristigen Vermögenswerte	-2	-40
Veränderung der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	-19	10
Veränderung der kurzfristigen Rückstellungen	0	-4
Veränderung der sonstigen kurzfristigen Verbindlichkeiten	-30	7
Veränderung der sonstigen Vermögenswerte und Verbindlichkeiten	0	-1
Gezahlte Ertragsteuern	-16	-16
Erhaltene Zinsen	0	1
Mittelzufluss/-abfluss aus laufender Geschäftstätigkeit - OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche)	5	83
Mittelzufluss/-abfluss aus laufender Geschäftstätigkeit aufgegebener Geschäftsbereich	-12	-1
Mittelzufluss/-abfluss aus laufender Geschäftstätigkeit OSRAM Licht-Konzern (gesamt)	-7	82

	Drei Monate bis 31. Dez. 2018	Drei Monate bis 31. Dez. 2017
Mittelzuflüsse/-abflüsse aus Investitionstätigkeit		
Investitionen in immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	-105	-199
Erwerb von Unternehmen abzüglich übernommener Zahlungsmitteläquivalente	-	-7
Investitionen in Finanzanlagen	-5	-2
Erlöse und Zahlungen aus dem Abgang von Finanzanlagen, immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen	1	5
Erlöse und Zahlungen aus dem Verkauf von Geschäftseinheiten abzüglich abgehender Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	-	22
Mittelzufluss/-abfluss aus Investitionstätigkeit OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche)	-109	-181
Mittelzufluss/-abfluss aus Investitionstätigkeit aufgegebener Geschäftsbereich	-4	-2
Mittelzufluss/-abfluss aus Investitionstätigkeit OSRAM Licht-Konzern (gesamt)	-113	-183
Mittelzuflüsse/-abflüsse aus Finanzierungstätigkeit		
Rückzahlung langfristiger Finanzschulden	-8	-2
Veränderung kurzfristiger Finanzschulden und übrige Finanzierungstätigkeiten	38	1
Gezahlte Zinsen	-1	-1
Mittelzufluss/-abfluss aus Finanzierungstätigkeit OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche)	29	-2
Mittelzufluss/-abfluss aus Finanzierungstätigkeit aufgegebener Geschäftsbereich	-	-
Mittelzufluss/-abfluss aus Finanzierungstätigkeit OSRAM Licht-Konzern (gesamt)	29	-2
Einfluss von Wechselkursänderungen auf die Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	2	-2
Veränderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	-90	-105
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zu Beginn des Berichtszeitraums	333	609
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente am Ende des Berichtszeitraums	243	504
Abzüglich Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente des aufgegebenen Geschäftsbereichs am Ende des Berichtszeitraums	0	0
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente am Ende des Berichtszeitraums (Konzernbilanz)	243	504